



# 阶层固化是如何打破的？

## ——基于 28 位青年草根创业者的深度访谈

□ 张宇青 王先柱 李智博 张凤仪

**摘 要：**本研究以青年草根创业者为研究对象，针对 28 位典型对象展开半结构化访谈，从微观个体视角归纳出“阶层固化”的定义、内涵与基本特征，以对象成长与创业经历的过程事实与主观认知为基础，得出打破固化的成功经验与做法，基于研究结论从多个维度提出参考建议。

**关键词：**阶层固化；基本特征；打破；青年草根创业者

### 一、引 言

针对社会阶层固化这一问题，已有很多研究从内涵、成因、形式、治理途径等多个角度开展了诸多论述，最具代表性的是陆学艺的“十大阶层理论”<sup>[1]</sup>、孙立平的“社会断裂理论”<sup>[2]</sup>、李强的“倒丁字型社会结构理论”<sup>[3]</sup>、沈原的“四个利益集团理论”<sup>[4]</sup>，还有很多从收入与职业的代际流动<sup>[5][6]</sup>、父代资本（经济资本、文化资本、政治资本、社会网络资本）在子代受教育程度与经济社会地位决定中所发挥的作用等角度开展了理论与定量研究<sup>[7]</sup>。遗憾的是，概念界定与议题讨论过于宏观是现有研究共同的不足。对于“阶层固化”的内涵与打破路径缺少微观个体视角分析，正如马克思谈及经济学概念时说的那样：“一件东西的概念与其实质，好像两条并行的渐近线，虽然彼此相接近，但永远不能遇合”<sup>[8]</sup>。因此，迫切需要从个体（尤其是草根青年个体）视角重新审视这一议题，应从“实战”角度对成功因素进行提炼，归纳出打破路径。

综上，本文通过对江浙沪皖地区 28 位典型青年草根创业者（以下简称“草根青创”）进行半结构式访谈，重新讨论“阶层固化”的内涵与基本特征，总

结草根青创典型成功突破固化牢笼的路径。

### 二、“阶层固化”基本特征——草根青创视角的重新考察

#### 1. 贫困难以逃脱

本课题所调查的草根青创中，有 25% 来自于贫困家庭，他们将“固化”等同于“难以逃脱贫困陷阱”，而“固化打破”则与“脱贫”等价。形成贫困的因素可分为外在（自然、经济、人文环境）与内在（父代资本与家庭成员疾病状况）两个方面。广大中西部地区，尤其是集中连片特困地区，环境恶劣、土地贫瘠、资源匮乏，造成区域性居民的普遍贫困。同时，产业结构不合理、生产力低下是突出问题。资源匮乏决定了地区经济对农业及低技术行业的路径依赖。落后的经济水平通常伴随着更为严重的“亚文化”，“读书无用”“重男轻女”“封建迷信”等观念禁锢了父代思维，他们不鼓励子女尤其是女孩去读书，将子女的发展与命运寄托于神灵保佑，导致大批青少年受教育水平低下与人生观的迷茫。

P1: 案例 28, 张先生: “我的老家马铃薯非常有名, 但田间道路、水利设施、电力保障等基础设施仍然滞后, 抵御自然灾害的能力低, 没有形成好的特色产业,



收入很难上得去，在这里搞创业根本行不通。”

P2：案例 11，夏先生：“我读到初中就肄业了，因为父母认为读书没用，他们信奉祖先与神灵，认为图个好运气，比读书管用，结果我是书也没读成就去创业了，但实际上教育的缺乏让我在创业中吃了很多亏，什么都不懂，经常被他人欺骗。”

在一些贫困家庭中，父母收入不足以维持基本开销，有足够的经济能力保证子女接受正常的教育更是奢望，这些家庭子女由于技能缺失，在就业市场中通常会被淘汰或歧视，无法获得稳定收入，造成贫困的代际循环。即使他们走上了创业的道路，知识与经验的匮乏往往也使他们走了很多弯路。父母在创业过程中也无法给予他们有效的经济与社会关系支持，使他们成为“创业炮灰”的概率大大增加。疾病与贫困始终如一对孪生兄弟，治疗费用的高昂、医疗保障体系的不健全的并存致使家庭人力资本投资与发展性投资的挤出形成了草根创业的先天性障碍。

P3：案例 27，王先生：“我父亲是个放蜂的农民，日夜操劳，身体很不好，需要长期用药。母亲又没有读过书，家里基本上没有什么收入来源。虽然条件艰苦，但也锻炼了我自强的性格，穷人的孩子早当家嘛！所以后来也就选择了创业，想让家里人享享清福，但事实并没有那么顺利，书读少了是最大障碍。”

P4：案例 8，卢先生：“因为穷我也没读多少书，读了个职高就出来打拼了。我是 1997 年来到温州的，开始从事电视销售工作，负责西北地区的市场，事业刚有点起色，父亲却突然得了重病，为了让他接受更好的治疗，把他接到这里来了，平时工作之余还要去照顾，压力是蛮大的。”

## 2. 代际传递的斩断乏力

有 18 位受访者认为，阶层固化的打破等同于斩断代际传递链条，本文将从三大属性——经济、文化、社会资本入手，探索子代会延续父代境况的主要原因（记忆性）。

一是经济资本延续。多数被访者均表示在他们创业早期及未创业期间，收入与父代保持较高的相关性。大量的收入流动性研究也已证明，父代与子代间的经济资本（通常以“年收入”表示）的相关系数比较大。尤其是那些毕业后子承父业、接手家族企业的子代，与父代经济收入能力保持较高的一致性。

二是文化资本延续。几乎所有的被访者都提到了父母对自己的影响。家庭文化氛围对于子代成长至关重要，作为知识分子、技术人员、管理者的父母通常

有着优于他人的教育理念与方法，而广大草根阶层家庭无论是在理念、方法，还是能力上，均落后于前者。

P5：案例 1，李先生：“对教育的重视与否，跟家庭环境有很大的关系，我家里面有哥哥姐姐带着我，可能意识会强一点，其他人可能不太重视这一块，家庭条件更差一点的，也就不读了。”

P6：案例 7，丁先生：“我的父母都是工人，文化水平不高，他们不太掌握教育技巧，考得不好就打，我当时也挺叛逆的，想尽快摆脱学习，所以没有选择读大学，而是去读了可以包分配的职高。”

三是社会资本延续。大部分被访者认为，父代资本对其教育的“进口”与“出口”以及教育回报率发挥显著作用。“进口”是指父辈能使子代达到既定教育等级的能力，拥有较广社会网络资本和社会权力的父母能够在子代升学过程中给予很大的帮助，可为子女选择最好的小学、中学，以提升学习质量，在考研、考博及其他深造时能运用深厚的人际关系为子女争取更多的机会和提供更为广阔的前景。“出口”是指在子代就业和创业过程中，父代能够给予的支持，包括两个方面，一是由学历获取所对应的教育回报，二是在既定受教育程度上的教育回报率调整，即“直接通过关系和权力决定子女在毕业后的就业与创业”。

P7：案例 4，姚先生：“我有个发小，他其实各方面并不比我好，但他家有点门路，进了重点中学。高中的时候我高考比班上另一个同学多几十分，好不容易被东南大学录取了，可他直接被父母送出了国，现在成了海归。”

P8：案例 13，殷先生：“我刚毕业就跟同学去一家国企面试，我跟他笔试成绩都差不多，但是面试时，因为他家里人跟公司的负责人力资源的高管比较熟识，所以他顺利地进入了，我则被刷了下来。”

P9：案例 15，赵先生：“我有个朋友是做纺织厂的，2009 年金融危机爆发后，纺织业出口受到很大冲击，企业濒临倒闭，工资都发不出去，这哥们父母在杭州有两套房子，他们把房子卖了，又找熟人在银行帮批了贷款，终于救活了厂子。”

## 3. 社会经济地位的提升无望

社会经济地位是指个体获取控制社会资源的能力，具体测量指标包括收入水平、受教育程度以及职业声望。样本中，有 11 位将阶层固化打破等同于 SES 的提高，占调查总数的近 40%，他们认为弱势群体位停滞不前根源在于权力分配的失衡与使用的异化。

集中体现在以下三个方面：

一是教育市场化趋势中的权钱渗透加剧社会排斥。教育市场化进程中优质教育资源过度集中，形成了超强的“黑洞效应”——好老师、好学生全部被“超级中学”吸收，加剧了地区间甚至地区内部教育资源的失衡，这一过程中，不少好中学，甚至好小学沦为有权有钱家庭子女的专利，草根子女则被这场盛宴无情淘汰。

P10：案例 9，程先生：“我老家的一中是重点中学，就算是本地的，也很难考得进，除非分数非常高，但那时候低于录取分数线的学生可以采取买分的方式。唉，有钱人子女是可以用钱换分的。我成绩差，那时候家里也穷，读了个普通高中就辍学了。”

二是权力使用失衡与草根禀赋弱势嘲笑创业。“创业不行贿、不走关系就难以成功”几乎是一个公开的法则，这一法则为被访者所普遍认同，他们纷纷表示在创业初期，或多或少都有过游走于行贿边缘的动机与行为，在充满喧嚣与利益观的现实世界中，欲获得创业资源去走捷径成为相当一部分草根青创的选择。同时，对于很多草根创业者而言，普遍缺乏融资渠道狭窄、可用抵押物少、资质不足等劣势，较之于国有大型银行对国有企业、大企业资金杠杆“软约束”，创业企业在资金获取、融资成本、抵押担保及偿还约束上的要求则非常高，“禀赋弱势”使很多草根企业无法获得有效支持。

P11：案例 25，张先生：“前段时间，一家企业要做影视宣传片，包括我们公司在内的多家企业投标，我们原本是胸有成竹，但是与我们“竞标”的那家工作室与我们要签约的企业内部人员有着“千丝万缕”的关系，等到宣布结果的时候，我们都傻眼了，那家综合实力都不如我们的公司居然被选上了，而我们却两手空空地回来了。”

三是不被重视的草根创业。改革开放之初的下海潮是一种经济混乱，只有达到诸如沃尔玛、丰田、微软、麦当劳的“正规化”、“标准化”才能算是好企业”，这一观念使以创业企业为代表的中小企业面临着非议和歧视，并使其边缘化，不少被访者表示草根创业往往受到的并不是鼓励而是孤立。

P12：案例 3，王先生：“我刚开始创业的时候，问家里借三万块钱，但我爸不同意，虽然家里也不算很穷，我爸对我妈说：‘你不要借给他，他要是能挣到钱就挣到钱’。在很长一段时期内，我的决定受不到社会，甚至是家人的尊重。”

#### 4. 越追越大的相对差距

一是城乡分化致使城市与农村创业者相对差距扩大。本调查中，在城市创业的 26 位草根青创在 2014 至 2016 年间，平均的盈利水平为 17.8 万元/年，增速为 32.4%，在农村的 2 位草根青创平均盈利水平为 11.3 万元/年，增速为 12.5%。城乡基础设施建设水平、财政投入、市场化程度、居民消费观念、购买力方面的差异，决定了处于二元结构中的草根青创者在盈利水平、发展潜力上的相对差异逐渐扩大，农村地区创业弱环境现实，决定了性能较弱的“农村创业函数”。

二是行业分化致使不同行业创业者相对差异扩大。28 位草根青创盈利状况具有明显的行业分化特征，房地产、金融、新能源、生物医药等行业创业者的盈利率明显高于农业、建材、物流、机械制造等行业创业者（以 2016 年为例，前者平均高于后者 78%）。行业利润率的差异对在低盈利率行业创业者形成了强烈的挤出效应，迫使他们将资金投向其他领域，但在实际操作中，由于行业转换成本、行业壁垒、沉没成本（包括设施投入在内的固定投入）的存在，只要毛盈利率仍然高于“停止营业点”，这些草根青创仍决定继续留在该行业之中。因此，在挤出效应不明显的前提下，相对差异扩大在所难免。

三是草根与非草根创业者间的相对差异扩大。为了进行有效的对比，按照行业对应原则，选择 28 位非草根青创在 2014—2016 年的盈利率进行对比，草根与非草根青创组三年中平均盈利率为 17.33% 和 28.9%，且在十余个行业中，后者均显著高于前者。从时间序列角度看，分年数据仍然支持上述结论，且盈利率差异存在显著扩大态势（两组的平均盈利率差异由 2014 年的 11.57% 上升至 2016 年的 24.43%）。

### 三、阶层固化是如何打破的？ ——访谈资料的归纳

#### 1. 至关重要的脱贫助力

##### （1）精准帮扶的实施

自 20 世纪 80 年代至 21 世纪前 10 年，我国扶贫政策以救济式扶贫、以工代赈为主，为广大青年草根提供了多种多样的帮扶。自习近平主席 2013 年提出“精准扶贫”以来，针对创业者的帮扶力度与效率大幅提高，因地、因户制宜的扶持机制从资金、信息、技能等多个方面为草根创业者的绩效提高、贫困摆脱保驾护航。

P13: 案例 26, 安先生: “对养殖来说, 最关键的是防疫、电力供给与销路三大问题。自精准扶贫提出以来, 我的养殖场受到了不少帮扶, 比如畜牧局免费提供了扶贫鸡苗和养殖技术培训、电网升级改造使得我的鸡场实现了电气化管理, 此外政府还帮我开了网店, 帮我找销路等等。”

### (2) 有力的信贷支持

对于草根创业者来说, 资金不足对创业形成了很强的制约, 影响项目开发的绩效乃至成败, 以银行为主体的金融部门对草根强有力的支持、解决资金问题是保障脱贫的重点。在被访案例中, 多数成功者接受了政府提供的倾向性帮扶, 如小额信贷、众筹、人人贷、天使投资等, 不仅能弥补传统的社会捐赠和政府补贴等非可持续财务供给机制的不足, 而且在利率、流动性等方面各具优势, 尤其是能在一定程度上消除社会偏见或歧视对弱势创业群体筹集创业资金的影响。

P14: 案例 16, 付先生: “我们公司前身叫美美冷冻批发商行, 现在叫安徽三农产品加工有限公司, 我第一笔资金就来自于这个海鲜冻品批发, 前期研发臭鳊鱼和办厂买地花了很多钱, 我也向银行借了一笔贷款, 这里也要感谢休宁县海洋镇政府的大力支持, 还有农村信用社, 他们让我用我的鱼做抵押, 一般银行都用房产、场地做抵押, 没有银行贷款的支持, 臭鳊鱼项目必然流产。”

### (3) 技能教育的实施与扩大

对于草根青创来说, 前期因内在、外在原因导致的受教育缺乏是既定历史事实, 这会对创业过程形成强烈抑制。各类创业培训资源, 针对不同创业群体和创业项目, 所积极开展创业培训、电子商务培训、沙盘模拟实训, 极大地提高了贫困者的创业能力。

P15: 案例 26, 安先生: “现在市里正给我进行蛋白桑技术培训, 到时候桑叶可以作为饲料喂羊, 羊粪可以作为有机肥滋养桑树, 减少很多成本。目前我们已经通过微信创立了交流群, 包括乡里的、县里的还有省里的, 最多的成员已经达到了五百多个。养羊的经验啊, 都可以在群里进行沟通和讨论, 也算是个很好的工具吧。很多的销售渠道也是经过群里介绍得知的。”

## 2. 标本兼顾的内外合力

### (1) 接受再教育与优秀团队打造

一些成功者为弥补高等教育“进口”的先天性不足, 进入高校接受再教育和积极引入外部力量, 通过

后期的学习与外界指导助推创业。

P16: 案例 3, 王先生原先毕业于技校, 后来进入马钢。“刚进马钢时, 我看到马钢的工作环境、工作状态, 就觉得要离开这个地方, 你改变不了环境就只能改变自己。”“后来, 我就开始读书, 参加成人高考, 考进了华东冶金学院夜大, 读了四年专科, 后来就去中央党校, 读了半年本科, 开始创业。”

P17: 案例 21, 李先生: “我是本科毕业, 之前因比较贪玩, 也没学到多少知识。可开始创业之后, 我发现这是一个大麻烦, 在别处是常识的东西, 我却一点也不了解, 所以我现在就在复旦大学读研, 想补补课, 亡羊补牢, 为时不晚嘛!”

成功创业者普遍重视团队管理, 积极听取所有成员的建议, 形成共鸣, 并引入薪酬、奖励、股权等多种形式进行员工激励, 实现以德服人、以理服人, 严格执行赏罚分明的组织制度, 这是他们获得成功的必备法宝。

P18: 案例 10, 王先生: “创业之前我所在的公司环境十分不好, 公司员工之间关系都不好, 整个公司停滞不前。所以在创业之初, 我就深刻认识到团队协作的重要性, 无规矩不成方圆, 如果不能让每个成员信服、充分发挥每个人的聪明才智, 再好的内外部条件都会失效。我的团队里实行了半军事化管理, 对每一项奖惩都做出了明确的界定, 并严格执行。这都是我成功的保障。”

### (2) 政府多方位创业支持

父辈在技术、资金、人脉上缺乏, 难以形成对草根创业的有效帮助。这一背景下, 政府所开展的技术提供、思路引导、资金帮扶, 有力地助推了初创企业转型发展, 使草根青创斩断代际传递链条。

P19: 案例 2, 燕先生: “刚开始创业时, 我开了一家水果店, 但是后来发现, 传统的水果贩卖模式的收益很小, 随着国家提出了‘互联网+’的构想, 我改变了经营策略, 将传统的售卖水果方式与互联网结合在一起, 在几个合伙人的支持以及政府、高校的帮助下, 成功转型, 走上了水果外卖的路子。”

P20: 案例 8, 卢先生: “我刚毕业正赶上了国家提出了大力发展高新技术产业, 我所从事的行业是新材料研发推广, 但我在这方面毫无经验, 还好有一位大学教授到我们公司帮助我们进行技术研发, 我主攻行政市场就可以了。”

P21: 案例 17, 刘先生: “关系社会中, 每个草根创业者都会面临着不公的难题, 没有后台给你撑着,



没有人脉给你拉着,家族里没有能说得上话的人,这生意不好做。”

### 3. 创业机会的充分把握

#### (1) 机会识别能力的提高

通过访谈发现,包容性创业实施过程中,多数成功被访对象受益于政府与行业组织在机会识别与掌控方面的帮助,政府对草根创业者生存权、知情权的充分保障,以及在贷款担保、专家个性化指导等方面的支持,使他们机会识别能力得到显著提升。

P22:案例3,王先生:“第一个政府出台‘个转企’,第二个是药监局鼓励连锁去发展,去收购、兼并人家小药房,他们来支持。正好借这个机会,我们快速去收购了这些小药店,2014年全部都转化为企业了。我2014年的时候是23家分店,到2016年,已经是60家分店。政府的支持,让我们抓住了快速发展的好时机。”

#### (2) 社会关系网络的丰富

社会资本的缺乏是草根创业路上难以逾越的障碍,对此,一些地方政府在“大众创业”中以更包容的态度成立针对弱势群体的创业项目或机构,提升其创业知识和技能,帮助构建创业关系网络,例如针对特定弱势群体搭建的创业关系平台和针对特定培训项目为弱势创业群体搭建创业学习平台。包容性平台机构的创建,使草根创业者形成多样化、丰富化的社会关系网络及人脉资源圈,不仅使雏形创业企业获得更多资源,也降低了失败的风险概率。

P23:案例25,石先生:“大学生创业者手持‘大创证’,就会得到政府3000~5000元的创业补贴。可以用‘大创证’去申请一间精装修公寓的使用权,一个月的费用仅仅为600元,而且政府会低价租给我们办公室与写字间,政府的这项政策一方面是为了减轻大学生创业初期因房价高涨而带来的住房压力,另一方面这也让各类创业者集中在一起,相互交流创业经验,拓展人脉关系,客观上也拓展了大家的交际圈。”

### 4. 公平正义的实现与组织支持的增强

#### (1) 教育公平与公正创业环境

在16位拥有本科及以上学历的被访者中有14位处于中高端行业(如机器人、电子科技、证券等高新技术与高盈利产业),12位专科及以下学历被访者集中于农产品加工、餐饮、轻工业制造等传统行业。可见,在学历大贬值时代中,创业者的学历层次仍与行业位序保持着紧密的正向联系,多数被访者表达了对这一观点认同,随着义务制教育实施的坚定不移和高

等教育规模扩大化,寒门子弟进高校求学的入口在变宽,随着高校奖助学金与勤工俭学政策的完善与优化,寒门子弟完成求学过程的阻碍在减少,这都是教育公平的充分彰显。

P24:案例6,程先生:“当年我考上大学后,家里遭遇了变故,父亲去世了,经济来源一下就没了,但多亏了学校的助学金以及同学的支持,我才挺了过来,完成学业,才有了今天的成就。”

草根青创企业的成功,不能缺少的是政务透明化和创业环境公正化。创业环境优化是支持的重要组成部分,家庭资本对创业水平的决定作用强度直接体现了创业环境的不公正程度,即一个公平、良好的创业环境不应该受到创业者父代权力的干扰,全社会造就一种“人才为荣”人才辈出的机制和环境,是激发每一个草根创业者内在动机的关键。

P25:案例12,张先生:“以前很多的大酒店靠着拉关系、走后门给自己带来了收益,“八项规定”出台以后,整个餐饮行业剧烈震荡,这对于我们初创企业来说反而是件好事,毕竟不是人人都能靠着关系来拉订单的,我们公司开始转型向家庭餐饮和高校食堂进军,现在做得很不错。”

P26:案例3,王先生:“刚开始创业的时候,公司小,没人会理你,你找人也没人理,那时候难你,检查你,来罚钱,日子很难过,现在这方面已经改善很多了,第一是政务上面很透明,要好得多,第二个是吃拿卡要什么的,现在都不敢了。”

#### (2) 组织支持的增强

草根创业者初期在筹集资金时,贷款是一种常见的方式。金融创新和完善的抵押质押制度,为创业者提供了稳妥的资金链,也成为企业成功的保障。

P27:案例4,姚先生:“创业的启动资金一部分是爸妈给的,还有一部分我申请了创业贷款,几乎是没有利息的,缓解了很大的经济压力。现在的创业贷款很多都是2年内免息,免抵押,在创业初期可以帮助企业减少成本,毕竟初期的时候大家都很难。”

草根青创们的成功也来源于良好的创业文化环境,“双创”背景下,地方政府和高校改变对于创业的态度,细化的创业政策、地方与高校的孵化基地和创业基地给予了草根青创们很大的帮助。

P28:案例2,燕先生:“首先就是想赚钱,然后也有学长学姐的影响吧,我们学校最近几年有了一个专门的创业基地,有人做了一个艺术摄影的创业项目,在校园内的市场很大,很赚钱,也就想像他们一样试



一试。”

P29：案例 14，解先生：“退伍创业以来，我创业的启动资金一部分是亲戚朋友的资助，一部分是银行贷款，还有一部分是我们休宁县畜牧局每年给的三十万的扶持资金。”

## 5. 张弛有度的打破思路

### (1) 注重效率，兼顾公平

创业作为草根青创实现阶层流动的最有效途径，对助创资源的合理分配成为提高帮扶效率的重要手段。“一揽子”、“普惠式”的无差别帮扶容易引发滥竽充数，还会加大财政负担。阶层固化的打破不等于无限限制地帮扶弱者，对不适合创业者，再多的帮扶都无法实现其社会流动，浪费了社会资源，对于其他草根青创者亦是一种不公平的表现。只有在注重效率的前提下，兼顾公平，让一部分优秀的、有能力的草根青创“冒尖”，使助创政策真正用在“刀刃”上，以点带面，这样才能做到“对症下药”，“药到病除”。

P30：案例 6，程先生：“国家政策很好，对我们的支持也很多。我一直都很感谢政府给我提供这么多帮助，政府扶持对于我们这些没有什么社会资源的创业者来说真的很重要。但是政府以前提倡普惠制，我觉得这部分还是需要完善。刚开始创业的时候我身边有很多人都说要创业，雄心壮志地说要干一番大事业，最后干了两年啊就坚持不下去了。”

### (2) 弱化社会冲突，稳定社会结构

打破阶层固化不应搞成“劫富济贫”式的革命，若政府以牺牲精英阶层的利益为代价，换取社会底层成员的向上流动，就极易造成社会矛盾、引发社会冲突，加剧精英阶层的流失，造成劣币驱逐良币，得不偿失。在不损害原有上层精英利益的前提下，按照市场运行规律，以社会公正性原则为标杆，使底层人民实现有序的社会流动，将利益的蛋糕做大，让分配的制度合理，才是实现贫富共益的稳健之法。

## 6. 开放的公共资源与创新的产学研模式

### (1) 公共资源供给水平提升

对于草根青创企业的帮扶不仅是政府扶持这一方面，各地的公共资源陆续扩增也成了草根阶层打破固化的一条绿色通道。越来越多公共图书馆的建立，各大高校的图书馆逐步向社会开放，越来越多的“慕课”课程使得国内外最新鲜的科研信息、学科知识得以在第一时间被获得，国内信息资源网站越来越多地免费化。这些帮助草根创业者提升了自身修养，也使得草根创业者在高新技术产业方面有了更多的踏足。此外，

在政府的支持下，部分地方还建立了“青年创客协会”，为创业者充分利用社会资源提供方便，促使创业者进行更多的经验交流。

### (2) 创新的产学研模式

近年来，江苏率先实施的科技镇长团作为一种全新的就地产学研模式，为草根青创有效地提供了全方位的支持，来自于各高校的博士、教授，以及国有大中企业的技术骨干，通过促进校企合作，帮助驻地引入人才与创建自主性创新机构、打造“三新”（新技术、新产业、新业态）等方面取得了丰硕的成果，该政策的实施有效地实现了协同创新工作的重心下移化与接地化，使“高校与科研机构成果的高产出、低转化”与“县域创新资源不足”并存的双重错位局面得以扭转。这一过程中，草根创业者无疑是最大的受益者，本调查研究中，多位在高技术产业领域大展宏图的被访者表示，科技镇长团在项目规划、人力资源管理、生产运营、市场分析过程中给予了非常大的支持，更重要的是带来了全方位的社会化网络支持，帮助企业形成了自助创新能力，为草根企业的做大做强与可持续发展奠定了坚实的基础，更为草根青年通过创业以改变命运、实现阶层的向上流动提供了最为直接有效的帮助。

P31：案例 11，夏先生：“一开始我是去周围大学的图书馆学习，但我没有那种学生证明的，所以进不了图书馆，后来我找了一个在校的学生借到了图书馆的借书证，然后自己就能去查一些资料，为我创业中积累知识提供了很好的渠道。”

P32：案例 19，付先生：“政府设立青创协会，通过成功企业家与创业者之间面对面的交流，给予创业者经验和政策的指导。同时众多的风投机构会对有潜力的创业项目给予资金支持，解决在创业初期资金困难的问题。”

P33：案例 5，阮先生：“近年，政府开始推广科技下乡，就是让那些专家、学者之类的高科技人才嘛，到我们这里来，当我们的镇长、乡长，跟我们同吃同住，手把手地教我们技术知识，大家一起劳动，让我真正学习到了当前先进的生产、管理知识，我的建材厂也因此做得更好了。”

## 四、总结与启示

从个体视角看，固化的形成涉及个体早期成长学习与后期就业创业两个阶段，因此要坚持二阶段突破思路。在第一个阶段，应加强对农村与城市贫困者的

生存与发展的帮扶,推进精准扶贫,大力发展乡镇经济与特色产业,完善基础设施建设,加快三网覆盖步伐,从物质层面提高其创收能力,减少因自然与疾病因素所导致的子女教育投入不足。在第二个阶段,应依据草根青创者取得成功的优秀经验,从以下几个方面进行干预。

### 1. 实现助创政策供给精准化,缩小地区、产业、城乡间的差异

大众创业不能变成一个运动,不能孵化基地遍地开花,关键是政策环境要到位,优化政策供给,实现精准助创,一对一帮扶,实现助创政策精准化,注意解决特殊情形下的创业问题。

创业要提倡差异化策略,助创政策也应如此,做到这一点,一是地区政策差异化,考虑地区经济发展水平不同,特色产业不同,更应根据地区资源打造特色产业,切忌一味复制所谓先进地区的成功经验。二是服务对象差异化,创业者的背景不同,应当提供差异化的适用政策。

以往政策总着眼于如何解决后顾之忧,对于初创企业的发展阶段缺少关注,可让创业者提供企业目标规划,按其设定的时间点,对创业进度进行审核,设置分段创业补贴机制,分批分段地发放补贴,持续为初创公司提供资金支持与奖励。

### 2. 多方联动,搭建创新创业服务平台

要扩大创业孵化基地规模,放宽市场准入条件,取消户籍限制,落实各项补贴、税费减免政策和发放创业担保贷款,确保有创业愿望的人员勇于尝试,促进基地健康有序发展。

加大高等教育、职业教育、成人教育等各教育层次中的培训,积极引导各高校开展创新创业课程,利用市场机制,聚集各种创新资源,对创业潜在群体进行创业技能培训,提供创业导师进行指导,吸纳包括银行、创业投资机构在内的社会各方力量广泛参与对科技型中小企业的投入,为创新创业团队和企业搭建

融资服务平台。

在全民创业的大潮之下,政府各相关部门积极出台了各项政策法规,与此同时,其不足也凸显出来,部门间各自为政,缺乏统一的政策管理咨询机构,成本高,时效慢,踢皮球现象时有发生。应当设立类似于行政服务中心性质的政策服务枢纽,整合政府相关部门职能。让创业者在一处就能迅速了解、快速利用相关优惠政策。

### 3. 从宏观环境调整入手,为弱势群体创业制造外部条件

一是减少行政阻力,提振创业“拉力”,对于部分官员不作为,少作为,要加大反腐力度,推进从严治党。降低政策准入条件,提高政策利用成本,简化办理流程。

二是加强基础设施建设。提供相应的配套服务,留住当地人才,同时吸引外地人才,发挥创业集聚效应。

三是建立健全征信体系,专门设立初创者背景信息库,让信用良好的创业者优先获得资金,让草根背景的创业者获得比一般创业者更低的贷款利率,突破创业瓶颈。■

[基金项目:安徽省自然科学基金青年项目:房产因素视角下中国社会流动性提高研究(17080850G172);安徽省哲学社会科学规划一般项目:面向需求的农业新生产要素投入机制研究——以安徽省生物农药试点推广为例(AHSKY2016D94);安徽省高校人文重点课题:协作性公共管理视域下公共服务多元主体协作性供给模式及对策研究(SK2015A287)]

张宇青:安徽工业大学商学院讲师,博士

王先柱:安徽工业大学商学院教授,博士,

校团委书记

李智博、张凤仪:安徽工业大学商学院本科生

责任编辑/方奕

### 参考文献:

- [1] 陆学艺.当代中国社会阶层的分化与流动[J].江苏社会科学,2003(4).
- [2] 孙立平.中国社会结构的变迁及其分析模式的转换[J].南京社会科学,2009(5).
- [3] 李强.“丁字型”社会结构与“结构紧张”[J].社会学研究,2005(2).
- [4] 沈原.社会转型与工人阶级的再形成[J].社会学研究,2006(2).
- [5] 郭丛斌,闵维方.中国城镇居民教育与收入代际流动的关系研究[J].教育研究,2007(5).
- [6] 吕株仪,赵忠.高校扩招、职业代际流动与性别差异[J].劳动经济研究,2015(4).
- [7] 潘泽泉,韩彦超.社会经济地位的代际传递效应与不平等再生产——基于CGSS2011的数据分析[J].中南大学学报(社会科学版),2015(3).
- [8] [德]奥兹本·弗洛伊德与马克思[M].董狄斯,译.北京:三联书店,1986.